

CALENDÁRIO CURSO VENDEDOR – EAD (160h)**Aula quarta-feira**

	DATA	ATIVIDADES	DIAS LETIVOS
OUT. 2015	26	Início do curso – Início da disciplina A	06
	27	Atividade a Distância	
	28	Atividade a Distância	
	29	Atividade a Distância	
	30	Atividade a Distância	
	31	Aula Inaugural (Encontro Presencial)	
NOV. 2015	02	Feriado Nacional	20
	03	Atividade a Distância	
	04	Encontro Presencial/Avaliação Presencial da disciplina A	
	05	Início da disciplina B	
	06	Atividade a Distância	
	09	Atividade a Distância	
	10	Atividade a Distância	
	11	Atividade a Distância	
	12	Encontro Presencial	
	13	Atividade a Distância	
	16	Atividade a Distância	
	17	Atividade a Distância	
	18	Encontro Presencial/Avaliação Presencial da disciplina B	
	19	Início da disciplina C	
	20	Atividade a Distância	
	23	Atividade a Distância	
	24	Atividade a Distância	
	25	Encontro Presencial	
	26	Atividade a Distância	
27	Atividade a Distância		
30	Atividade a Distância		
DEZ. 2015	01	Atividade a Distância	17
	02	Encontro Presencial	
	03	Atividade a Distância	
	04	Atividade a Distância	
	07	Atividade a Distância	
	08	Atividade a Distância	
	09	Encontro Presencial /Avaliação Presencial da disciplina C	
	10	Início da disciplina D	
	11	Atividade a Distância	
	14	Atividade a Distância	

	15	Atividade a Distância	
	16	Encontro Presencial	
	17	Atividade a Distância	
	18	Atividade a Distância	
	21	Atividade a Distância	
	22	Atividade a Distância	
	23	Encontro Presencial/Avaliação Presencial da disciplina	
	23	Encerramento do curso	
TOTAL			54

AGENDA DE ATIVIDADES

	DATA	AGENDA
OUT. 2015	26	Início do curso – Início do estudo da disciplina A no AVA
	31	Aula Inaugural (Encontro Presencial)
	27 a 31	Continuação do estudo das disciplinas A no AVA

	DATA	ATIVIDADES
NOV. 2015	01 a 04	Continuação do estudo das disciplinas A no AVA
	02	Feriado Nacional
	05	Início da disciplina B no AVA
	06 a 18	Continuação do estudo das disciplinas B no AVA
	15	Feriado Nacional
	19 a 30	Início da disciplina C no AVA

	DATA	ATIVIDADES
DEZ. 2015	01 a 09	Continuação do estudo das disciplinas C no AVA
	10 a 23	Início do estudo da disciplina D no AVA
	23	Encerramento do curso

Disciplinas:

A: AVA e Informática Básica (30h) – 2 encontros/4 videoaulas

B: Empreendedorismo (30h) – 2 encontros/4 videoaulas

C: Evolução do Processo de Vendas/Clientes/Estratégias e Táticas de Vendas/Pós-vendas (75h) – 3 encontros/ 6 videoaulas

D: Importância da Comunicação no Processo de Vendas (25h) – 2 encontros/4 videoaulas